

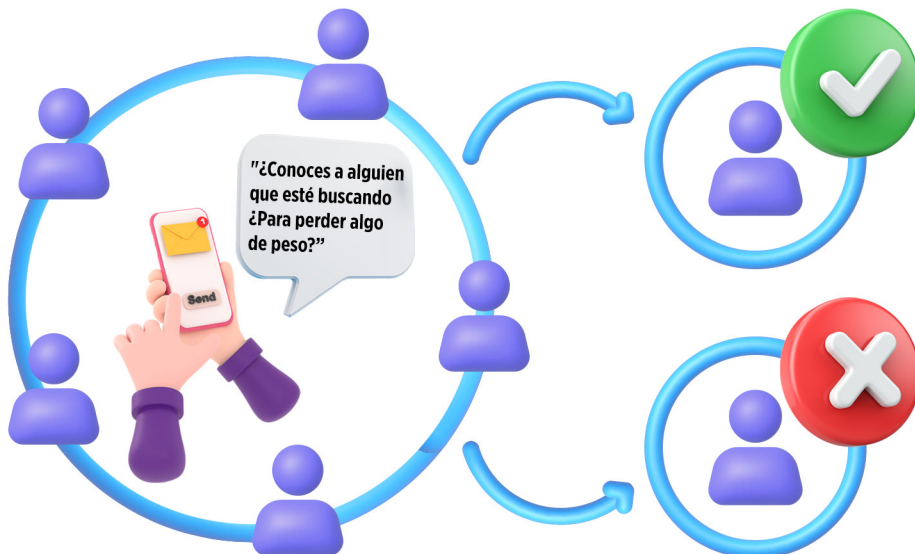
MENSAJE PARA EL ÉXITO CON 25X

Si puedes enviar un mensaje, puedes ganar dinero con el sistema 25x.

25X
SYSTEM

1 Envía un mensaje a al menos cinco personas todos los días de Lunes a Sábado.

"¿Conoces a alguien que esté buscando
¿Para perder algo de peso?"



2 Si alguien dice que sí, agradece y realiza la venta.

Obtenga su información de contacto, explique que el suministro de una semana cuesta \$25 y proporcione su información de Venmo, Zelle u otra aplicación de efectivo.

3 Si alguien dice que no, deja abierta la puerta para las referencias.

"¡Está bien, no hay problema! ¿Podrías hacerme un favor? Si conoces a alguien que pueda estar interesado, ¿podrías hacérmelo saber?"

"¿Conoce a alguien que esté buscando perder peso?"

ELIGE UN PAQUETE

25X
SYSTEM



5

5 PAQUETES (MÁS POPULAR)

Invierte \$55
Venda por \$25 cada uno
Gana \$125
Ganancia \$70



25

25 PAQUETES (MEJOR VALOR)

~~Invierte \$299.95~~ Ahora
Solo \$225
Venda por \$25 cada uno
Gana \$625
Ganancia \$400



10

10 PAQUETES

Invierte \$110
Venda por \$25 cada uno
Gana \$250
Ganancia \$140

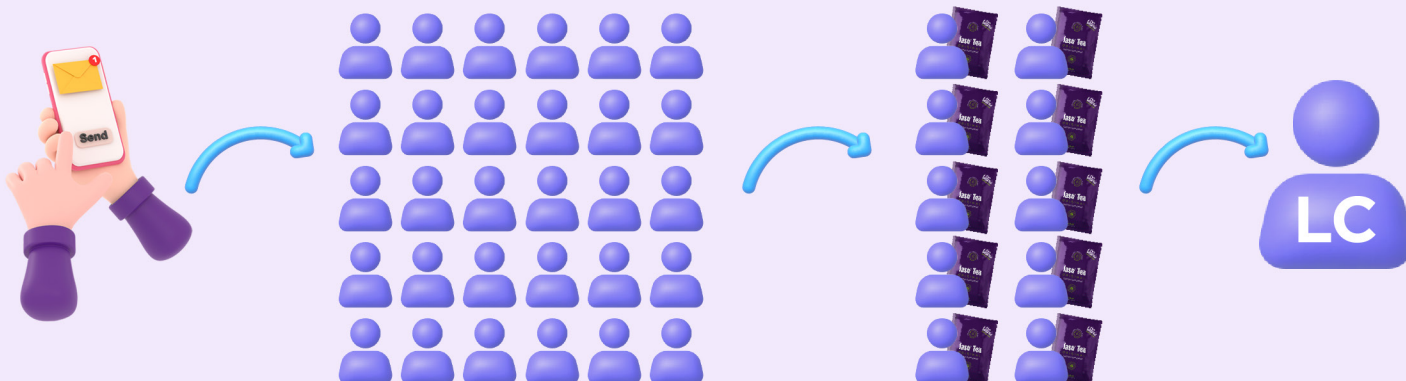
CONSTRUYENDO SU EQUIPO



SEMANA 1

Envíe Mensajes a 30 personas
10 Clientes de Brew Tea y 1 LC

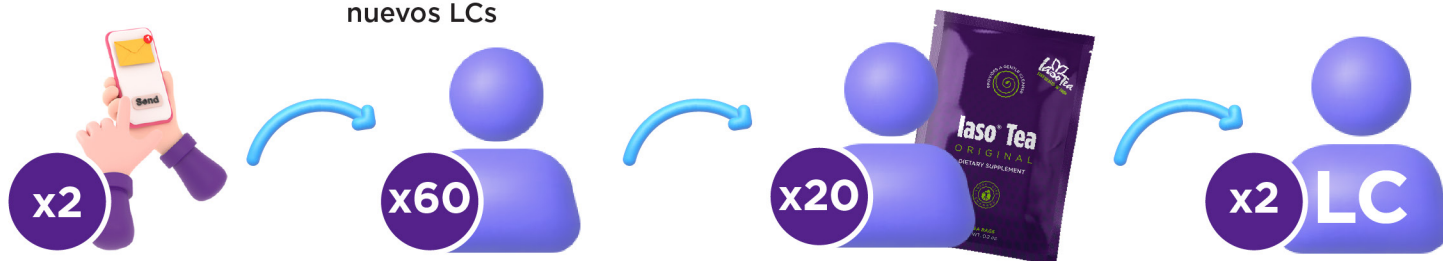
Hasta \$500
En Ventas de Minoristas



SEMANA 2

Usted y un Nuevo LC
Envíe Mensajes a 60 personas
(30 cada una).
20 clientes de Brew Tea y 2
nuevos LCs

Hasta \$500
En Ventas Totales
de Minoristas



SEMANA 3

Usted y 2 LCs (+ su nuevo LC)
Envíen Mensajes a 120
Personas (30 cada una).
40 Clientes de Brew Tea y 4
Nuevos LCs

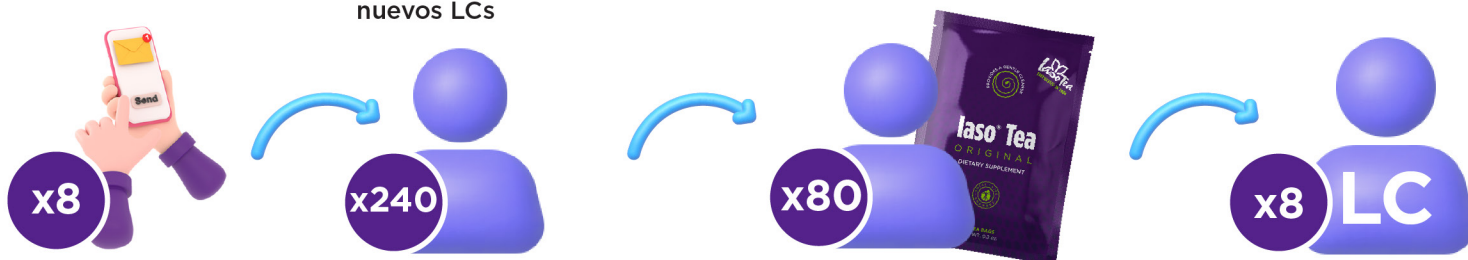
Hasta \$750
En Ventas Totales
de Minoristas



SEMANA 4

Usted y 3 LCs (+ su nuevo LC)
envíen mensajes a 240 personas
(30 cada una).
80 clientes de Brew Tea y 8
nuevos LCs

Hasta \$1,000
En Ventas Totales
de Minoristas



¡Aproveche estos tres consejos para construir su red y llegar a 30 personas por semana!



1. PIDA REFERIDOS

Pregúnteles a todos si conocen a alguien que pueda estar interesado en perder algo de peso. Los referidos pueden ser más receptivos a sus mensajes cuando tienen un contacto mutuo en el que confían.



2. ¡UTILIZA LAS REDES SOCIALES!

Las redes sociales crean curiosidad y le permiten llegar a personas de todo el mundo. Envíe mensajes rápidos, manténgase en contacto, establezca relaciones y genere exposición al producto.



3. GO LOCAL.

¿Cuántas personas en su comunidad nunca han oído hablar de su producto? ¡Organice un evento local o inicie conversaciones con gente nueva la próxima vez que esté fuera de casa!

DIA 1

Entrega el té. Explica exactamente cómo preparar y consumir el té. Anímalos a tomar fotos del "antes" y medir su pecho, cadera y cintura.

Explícales que se sentirán menos hinchados, con una mejor digestión y visitas exitosas al baño.

DIA 3

Pregunte sobre sus resultados iniciales.

Asegúrese de que estén sintiendo los efectos del té y que lo estén consumiendo correctamente.

DIA 5

Haga su próxima oferta (suministro para otra semana o ahorros con más paquetes).

Pueden comprar 5 paquetes por \$54,95 en su sitio web.

DIA 7

¡Anímelos a tomar fotos y medidas del "después" para que puedan ver los resultados!

¡Pregunte si puede compartir sus resultados y siempre pida referencias!